

论中小企业筹资难与解决对策

陈 阳

(连云港市格斯塔融资担保有限公司,江苏 连云港 222000)

摘 要:自改革开放以来,我国市场机制逐步完善,市场经济发展迅速,使得中小企业迎来了新的发展春天。但随着市场的千变万化和竞争的日益激烈,很多中小企业渐渐失去发展后劲。特别是筹资难的现实问题已成为限制中小企业发展的巨大障碍。若中小企业不能有效解决这一问题,那么将难以扩大规模,提高市场竞争力,提升经济效益。本文先论述中小企业筹资难的原因,再提出相应的解决对策,希望能对中小企业经济发展有所助益。

关键词:中小企业;财务管理;筹资困难;解决对策

【DOI】10.12231/j.issn.1000-8772.2021.26.155

1 引言

中小企业作为我国经济体系中的重要组成部分,其在推动市场经济发展,提供社会服务、改善民众生活、解决就业等方面做出了巨大贡献。虽然近些年来,我国市场经济机制在不断完善,中小企业经济取得了一定成果,但就现实而言,其发展情况不容乐观,依然面临很多障碍和难题,特别是筹资困难已成为中小企业经济发展的“拦路虎”。而要想切实提高中小企业的发展能力,壮大中小企业的经济实力,必须解决筹资困难,才能为其发展提供更多的支持与保障。

2 中小企业筹资难的原因分析

2.1 筹资渠道少

一个企业能否获得更多的资金支持,取决于其生产规模、社会知名度、管理理念、品牌形象、技术装备、发展前景等条件,而中小企业在这些方面显然处于劣势地位。特别是资金实力薄弱、技术装备落后、产品质量可信度低,使中小企业很难赢得投资方的信任,从而造成筹资渠道少、筹资能力弱的情况。就现实而言,中小企业可以通过发行股票、债券的方式来筹集资金,但所承担的运行成本较高,明显超过中小企业资金的承载力。虽然中小企业也可以通过选择商业银行进行贷款,但大多数商业银行更愿意将资金贷给有实力的大型企业,而不是经营风险较高的中小企业。特别是在风险评估与控制的过程中,很多商业银行否定了中小企业的贷款资格。即便同意贷款,那么资金也是少之又少,难以解决实际问题。

2.2 体制不健全

相比于大型企业,中小企业体制不健全、内控制度不完善,致使其生产与经营能力存在诸多风险,严重弱化了其筹资能力。比如在向商业银行申请贷款时,中小企业很难依托自身财务管理机制,提供能证明自身具有偿还贷款本金及利息的盈利能力。同时很多中小企业资产负债率较高,失去利用外部资金的杠杆作用盈利能力,所以商业银行会认为中小企业存在严重的管理和运营风险,因而常常拒绝其贷款申请。此外,商业银行对企业贷款管理十分严格,审核过程也十分严谨。特别是商业银行对中小企业的生产、经营及管理信任度较低,所以在审核贷款相关事项时更是慎之又慎。由于审核内容复杂,审核时间过长,导致很多中小企业错失发展良机,甚至在等待审核过程中出现了经济危机,这显然不利于中小企业的发展。

2.3 征信水平低

中小企业作为市场竞争中的“弱势群体”,缺乏资金、技术及人才,所以在生死存亡之间,它们不会树立长远发展观念,更

加倾向于眼前利益。换句话说,基于现实困难和发展需要,中小企业不会加强信息披露,使得信贷机构很难对中小企业经济实力和能力做出准确的判断。再加上本身不注重征信建设,抵抗风险能力薄弱,使得很多中小企业为获得经济收益出现坑骗商业银行和其他金融机构贷款的情况,这也进一步恶化了商业银行和其他金融机构对中小企业的印象。相比较而言,大型企业注重征信建设,特别是在“财大气粗”的条件下,大型企业的各个方面做得尽善尽美,能赢得商业银行及其他金融机构的信任。

2.4 政府扶持力度较小

中小企业作为国家经济建设的重要组成部分,不仅推动了市场经济的发展,也为国家财政提供了诸多税收。基于“取之于民,用之于民”的原则,政府需要结合现实情况,加强对中小企业发展的扶持与帮助。可以制定更多有针对性的扶持政策,出台相应的保护法律,为中小企业经济发展创造良好环境。但就当前的政策和法规来看,并未形成有效助力推动中小企业的经济发展,反而更加倾向于对大型企业的支持,这在一定程度上压缩了中小企业的发展空间,加剧了中小企业经济发展的困难。比如很多中小企业依托对外融资的方式筹集资金,但相关法律法规要求,企业必须具备与之相匹配的资格才能发行股票和债券,而大多数中小企业不符合资格要求,不满足发行条件,使之不能通过这种方式筹集资金,因而进一步加剧了中小企业筹资的困境。

3 解决中小企业筹资难的对策

3.1 拓展融资渠道,提高筹资能力

为了实施产品项目和创造经济效益,中小企业必须依托大量的人力、物力及财力,完善项目实施所需要的各个环节,只有充分保证各个环节的顺利运营,才能实现最终的经济效益。但中小企业自身经济实力薄弱,技术装备落后,人才储备匮乏,难以通过一己之力完成产品项目,特别是在实施产品项目时需要提供充足的资金支持,这就要求中小企业必须拓展筹资渠道,提高筹资能力。首先,中小企业应加强与商业银行的沟通交流,利用自身的诚意和财务状况,将商业银行发展成可相互信任的战略合作伙伴,最终实现双边受益。在此过程中,中小企业应做到开诚布公,将自身财务数据明晰化,主动让商业银行明确和掌握自身运营情况,努力向商业银行展示自身“重诚信、守承诺”的形象,让商业银行放心贷款。同时在款项下来之后,还要做到如期还款。若不能及时归还款项,则需要与商业银行说明原因,并表明自身的还款意愿。其次,中小企业要想做大做强,

必须要建立良好的关系网,尽可能在多领域上与其他企业寻求融资合作。在日常生产与经营过程中,注重突出自身的优势特色,可以是产品质量、生产技术、知识专利等,以此增加投资合作企业的信任度,提高筹资能力,最终实现互利互惠。同时中小企业也要注重创新筹资方式,采用融资租赁的方式进行筹资。通过加强与融资租赁公司的合作,采用分期偿还利息的形式租赁设备,以此缓解资金周转不开的困境,为自身生产与经营提供必要性的支持。

3.2 健全内部体制,提高经营效益

对于中小企业来说,提高筹资能力和经营效益,是促进自身健康可持续发展的必要手段,而这一切的前提则是健全内部体制,只有充分发挥各种机制作用,才能为发展经济和实现收益保驾护航。尤其是在日益激烈的市场竞争环境下,中小企业需要努力找寻自身的优势,提高自身的形象和知名度,才能得到更多投资方或贷款方的认可,从而推进经济发展,增强企业建设。首先,中小企业应充分认识自身在市场竞争中处于的弱势,从“骨子”深处找寻减少弱势和推动发展的妙招。需要注意的是,大型企业之所以能够长久、持续、稳健的发展,与其先进的管理发展模式息息相关,所以中小企业有必要向大型企业学习,充分借鉴其先进的管理发展模式,但决不能照搬照抄。通过深入分析市场变化趋势,结合自身现实条件和发展情况,构建适合自身长期发展的战略规划。然后以该战略规划为目标,合理科学地设置绩效考评、晋升奖惩、培训学习、激励等制度,并使之合理化、科学化、高效化,进一步提高内部管理水平。其次,中小企业应将视野放在发挥自身优势和争取协助机会上,以此挖掘筹资途径和合作渠道。通过与其他企业进行强强联合,不断吸收先进技术和扩大生产规模,从而在谋求共同发展的路线上走得更久、更远,在激烈的市场竞争中占据一席之地。最后,中小企业应与时俱进、开拓创新,加强对内部管理与控制制度的研究力度。通过完善内部管理与控制制度体系,提高各项工作的执行力,使生产、销售、财务及行政等方面快速发挥功能和效用,直接作用在当前经济发展的痛点和难点上。特别是要透明化内部管理和内部控制,制定长期、中期、近期发展计划,使各项执行内容更具可操作性,让投资主体更加全面、具体的进行评估,以此改善和提高筹资能力。

3.3 重视征信建设,提高信誉度

长期以来,一些中小企业在市场竞争中占据劣势地位,其生存与经营发展十分困难,所以无暇顾及自身征信和信誉建设,有了“唯利是图”“不择手段”等不好名声,使各投资主体对其缺乏信任感。而大型企业在市场竞争中占据绝对优势,其将企业形象看成是盈利的“法宝”,所以更加重视自身文化、品牌及信誉建设,才赢得了各投资主体的信任,有效促进经济的健康可持续发展。由此可见,加强征信建设,提高信誉度,是中小企业拓展筹资渠道和提高筹资能力的必由路径。首先,政府应在完善征信系统上发挥引导作用。通过加大征信宣传力度,增强中小企业征信意识,并采取行之有效的措施,促进中小企业及时申报真实的征信信息。同时对于虚假谎报征信信息或是存在的失信情况,一经查实,给予严厉的处罚。其次,为了使中小企业重视征信系统建设,必须快速出台企业征信法律法规,以保证申报、管理等工作有法可依。此外,为了充分发挥征信建设的价值作用,需要构建健全的共享机制,使商业银行、其他金融机构、中小企业之间,在开展贷款或投资业务时能够准确了解对方征信状况,从而制定相应的策略。最后,中小企业应及时

转变传统思想观念和发展意识,充分认识提高自身信誉度的重要性和必要性。通过积极推进征信建设,加强信息披露,进一步体现自身优势和明确发展情况,使贷款方和投资方放心,以此促进筹资能力的提高。

3.4 加大扶持力度,提供资金支持

中小企业正面临发展困境,需要在国家政策的指导和大力扶持下,才能走出当前筹资难的困境,克服经济发展难关。首先,国家应根据当前中小企业经济发展情况,制定有层次性、针对性的税收优惠政策。通过减免部分税收,降低中小企业发展压力,使其有充足的资金推动经济发展。同时在享受补贴待遇上,也要坚持“一碗水端平”的态度,公平对待每一个企业。其次,国家应充分发挥国有四大银行的优势,加强对中小企业的资金帮扶力度。通过开放相关贷款政策,降低企业贷款门槛,提供强有力的资金支持,以此实现对陷入困境中的中小企业的精准帮扶。再次,注重资金帮扶方式和方法的创新。比如可号召和调集社会各方力量,组建专项资金扶持制度,对一些有自主知识产权和较好发展前景的中小企业提供资金扶持。最后,政府还应鼓励民间金融贷款机构的建立,为中小企业筹资提供路径和支持。通过出台相应的政策和法规,保护贷款和还款合法行为。此外,国家也应注重改革银行贷款模式,转变以往只重视抵押、担保的贷款形式,采用评估偿付能力的方式加强贷款力度,以及简化审核程序和减少审批时间,实现对中小企业资金及时、精准的帮扶。

4 结束语

综上所述,针对筹资难的现实问题,中小企业应结合自身发展情况,积极拓宽筹资渠道,健全内部管理控制机制,以及加强征信和信誉建设,争取赢得贷款方和投资方的信任与认可。同时政府也要出台相关政策,加强对中小企业的资金帮扶,使中小企业在合规、合法、合理的条件下,得到健康可持续发展,从而为我国经济建设和社会发展做出贡献。

参考文献

- [1]吴迪.中小企业筹资难与解决对策[J].现代经济信息,2020(8):154+156.
- [2]马晓晶.中小企业筹资难与解决对策[J].现代经济信息,2019(8):19-20.